

Fiche de référence

Développement
Commercial

Informatique
B2B - B2C



ETICRH accompagne la société Magic Instinct Software dans la valorisation de son projet GeoGarage et dans la recherche de partenaires financiers.

L'ENTREPRISE M.I.S.

- Jeune Entreprise Innovante de développement informatique et d'édition de logiciels, experte dans le domaine de la cartographie nautique
- Lancement en 2010 de l'offre GeoGarage, disponible par abonnement (mode web - 5.000 utilisateurs) et sur l'AppleStore (6.000 applications vendues)
- Création en 2000
4 collaborateurs



« ETIC Ressources Humaines nous a apporté ce dont nous avons besoin pour convaincre des investisseurs: une vision claire de notre projet et de nos besoins, la bonne formulation de nos forces et de nos objectifs, et surtout une plus grande confiance en nous ».

- Peio ELISSALDE / Gérant et Co-Créateur / M.I.S.

P ELISSALDE et L SÉGALOU ont créé la société Magic Instinct Software en 2000, après une carrière passée chez des acteurs majeurs de l'aide à la navigation maritime et de la bathymétrie.

L'OFFRE M.I.S.

- Expertise, conseil et développements spécifiques auprès des acteurs de la cartographie nautique et des systèmes maritimes embarqués
- Solution GeoGarage: cette solution a pour vocation d'être le plus large diffuseur en ligne de cartes nautiques. Ces cartes, issues directement des Services Hydrographiques internationaux, sont exploitées à travers des applications web et mobiles



Experts reconnus dans leur domaine, ils ont d'abord réalisé des projets spécifiques pour des clients scientifiques et militaires, avant de se positionner sur le marché B2C à partir de 2010, avec la solution GeoGarage. Abordant un marché nouveau et avec des premiers résultats prometteurs, la société cherche à accélérer son développement avec de nouvelles sources de financement.

« Nous avons rencontré ETIC Ressources Humaines en juin 2011, la décision de rechercher des investisseurs étant déjà prise. Tout restait à faire, que ce soit la rédaction du business plan ou la réalisation des supports de communication » explique P ELISSALDE. « ETIC Ressources Humaines nous a aidé à travers ce processus complexe et sur lequel nous n'avions pas d'expérience, en nous apportant ses compétences marketing et financières. Et surtout en nous stimulant, en s'assurant que nous évitions de nous disperser - c'est l'intérêt d'avoir un œil extérieur ».

Les prestations

ETICRH pour M.I.S.

CONSEIL

Définition de la vision stratégique

Plan d'action investisseurs

Préparation des réponses aux objections

Validation des éléments prévisionnels
(financiers, commerciaux, marketing)

MARKETING

Réalisation des supports de
communication (plaquette, film)

Préparation des dossiers investisseurs

Assistance sur le changement de logo
et les éléments visuels

PRESTATIONS PROGRAMMEES

Support de présentation orale

Préparation des présentations

Prévisionnel financier détaillé

Revue des contrats et négociation

ETICRH accompagne M.I.S. depuis juin 2011, le partenariat devant se poursuivre jusqu'à l'obtention du financement externe. Après une première phase de construction et de valorisation du projet et les premières rencontres avec des investisseurs potentiels, ETIC Ressources Humaines doit assister M.I.S. dans la préparation de la présentation de son projet et la finalisation des éléments marketing et financiers .

La vision

La première étape de la collaboration s'est faite autour de la clarification du projet de M.I.S. « Il fallait tout remettre à plat avant de présenter notre projet, qui faisait à l'époque encore l'objet d'évolutions successives » explique L SÉGALOU. « ETICRH nous a beaucoup aidé sur ce plan, en prenant le temps de nous comprendre et de réconcilier les différents points de vue qui cohabitaient au sein de notre entreprise. Nous avons aujourd'hui une bien meilleure vision de notre stratégie, de nos atouts et de nos objectifs ».

Le plan d'action

ETICRH a ensuite assisté M.I.S. dans la construction du plan d'action nécessaire à la recherche d'investisseurs externes. « Nous étions un peu perdus devant l'ensemble des tâches à réaliser » ajoute L SÉGALOU. « ETICRH nous a assisté en travaillant avec nous sur le développement du contenu et sur la réalisation des supports de communication, à travers des outils et méthodes simples mais efficaces. En s'assurant que nous suivions bien les étapes décidées ensemble, tout s'est enchaîné naturellement et facilement ».

La proximité

« J'ai été particulièrement séduit par la capacité d'ETICRH à s'approprier notre problématique » explique P ELISSALDE. « Sans être spécialiste de notre domaine, ETICRH a bien compris nos spécificités et nos besoins et a été une force de proposition précieuse. Cette proximité avec notre projet s'est traduite par un soutien attentif et continu, même dans les phases d'interrogation et de doute que nous avons pu traverser. J'ai apprécié cette attitude positive et constructive, et par la souplesse de leur approche financière (rémunération liée à l'obtention du financement) qui illustre bien leur engagement auprès de M.I.S.

La suite

M.I.S. doit maintenant se préparer à une course d'obstacles encore difficiles. « Nous attendons encore l'aide d'ETICRH pour nous mettre en situation de franchir les prochaines étapes: présentations orales, préparation des éléments financiers et juridiques, négociation des contrats » explique P ELISSALDE. « Nous nous sentons prêts et sommes motivés, ETICRH va nous soutenir jusqu'à la fin du processus. Nous avons hâte d'arriver au terme de cette expérience et de partager avec eux ce succès annoncé ».

L'APPROCHE PROJET

ETIC Ressources Humaines a pour vocation à aider les porteurs de projet à améliorer la performance de leur organisation, à travers l'atteinte de ses objectifs.

Nous n'arrivons pas avec des recettes prédéfinies, mais avec l'esprit ouvert et la volonté de réussir.

Chaque projet est différent, et nous adaptons notre approche en fonction du profil de l'entreprise et de la personnalité des dirigeants - la condition essentielle pour une réussite durable.

Olivier Stelian

Responsable du pôle
Développement Commercial
+33 (0)6 25 04 90 32
olivier.stelian@eticrh.fr

- Chaque entreprise est différente
- Chaque problématique est nouvelle
- Chaque solution est originale

CONTACTEZ-NOUS POUR QUE NOUS ETUDIONS ENSEMBLE
LE PROJET PERSONNALISE QUI S'ADAPTERA A VOS OBJECTIFS